



CANACO
SERVYTUR
MONTERREY



Centro de Inteligencia
Económica CANACO



El faro, el compás y el viento del norte:
Referencias de CANACO SERVYTUR para
impulsar el desarrollo de nuestra sociedad.

COMPÁS

Boletín

Noviembre- Diciembre
2024

En México y en el mundo, son tiempos de grandes cambios y de nuevos vientos. La primera cuarta parte de este nuevo siglo XXI ha mostrado avances tecnológicos importantes y transformaciones sociales que ponen a prueba la capacidad de las instituciones sociales para aprender del pasado, decidir el presente y comprender las consecuencias de cada elección hacia el futuro.

Del reconocimiento de estos cambios, nace el Centro de Inteligencia Económica CANACO SERVYTUR (CIEC) con la misión de ser un pilar fundamental en la toma estratégica de decisiones para los socios de esta Cámara y para la sociedad en general, proporcionando información de alto valor sobre el Sector Comercio, Servicios y Turismo de Nuevo León. Este proyecto tiene como propósito esencial contribuir al desarrollo económico de nuestra región, mediante la generación de análisis riguroso de indicadores clave, investigación focalizada de contexto y el estudio de las tendencias que definen la dinámica de los sectores más relevantes de nuestra economía, facilitando así la toma de decisiones y coadyuvando al crecimiento del sector empresarial.

Como parte de la consolidación del CIEC, surge también la idea de editar “Compás”, una gaceta informativa que proporcione de manera oportuna la consolidación de indicadores fundamentales para comprender el desempeño, los retos, las necesidades y las expectativas de los socios CANACO SERVYTUR. A través de este boletín periódico, se busca no solo compartir el conocimiento que es generado desde el CIEC, sino también, establecer un vínculo sólido entre el análisis económico y las acciones concretas que pueden transformar nuestra realidad local y global desde el campo de acción del Sector Comercio, Servicios y Turismo. A lo largo de este boletín, los lectores encontrarán una fuente confiable de análisis, reflexiones y perspectivas que les permitan tomar decisiones informadas y alineadas con las mejores prácticas internacionales, reflejando, al mismo tiempo, la propia realidad del entorno social en el que operan los socios CANACO SERVYTUR. MONTERREY.

Agradecemos profundamente a cada uno de los socios, colaboradores y a la Comisión de Desarrollo Económico por su apoyo constante en la conceptualización e inicio de operaciones del CIEC, así como al presidente de CANACO SERVYTUR, Fernando Canales Stelzer, cuya visión y liderazgo impulsan este proyecto hacia este camino de crecimiento y transformación. De la mano del Faro del Comercio, símbolo que ha posicionado a CANACO SERVYTUR desde su centésimo aniversario como referente empresarial en nuestro estado, atrayendo con su láser verde la inversión productiva a puerto seguro, esperamos que Compás sea una nueva herramienta útil que guíe a la comunidad empresarial en el tránsito exitoso de los intempestivos e impredecibles vientos que rigen los mares económicos y financieros.

Así, desde este inicio, el CIEC se compromete a generar, consolidar y distribuir información útil y original, que permita comprender el presente y proyectar el futuro del comercio, los servicios y el turismo en Nuevo León en la búsqueda de nuevas oportunidades que faciliten la toma de decisiones acertadas para fortalecer nuestro tejido social, construyendo así una sociedad más equitativa, libre, justa, próspera y sustentable.

NOTAS DE COYUNTURA

Internacional

Stocks Sink as Investors Worry About China's A.I. Advances

Stiffer competition for the tech giants at the forefront of the artificial intelligence boom prompted investors to reassess the companies' sky-high valuations and aggressive spending plans.

33m ago · By JASON KARAIAN

DEALBOOK NEWSLETTER

DeepSeek Forces a Global Technology Reckoning

The fast-growing popularity of the Chinese artificial intelligence software hit shares in tech giants like Nvidia, as Silicon Valley worried about what comes next.

5h ago · By ANDREW ROSS SORKIN, RAVI MATTU, BERNHARD WARNER, SARAH KESSLER, MICHAEL J. DE LA MERCEDE, LAUREN HIRSCH and FDMUND IFF

Nvidia se hunde 17%: ¿Por qué cae y qué tiene que ver DeepSeek, IA de China, con el desplome de sus acciones?

Nacional

Paran operaciones por culpa de Trump: ¿Qué empresas de acero en México y Canadá rechazan pedidos?

Empresas de México y Canadá han dicho a sus clientes que no recibirán pedidos de acero hacia EU debido a la preocupación por los aranceles de Trump.

¿Efecto Trump hundirá remesas? BBVA explica el impacto

El informe de BBVA Research detalla que, durante el primer mandato de Trump, las remesas a México aumentaron más del 50%, por lo que no se espera una reducción en su nueva administración.

México alista plan de seguridad para presentarlo ante Washington

El gobierno de México analiza las posibles implicaciones de catalogar a cárteles mexicanos como organizaciones terroristas

¿Sheinbaum 'echa el ojo' a privados para revivir Pemex? Aclarará en qué pueden invertir en nueva reforma

El Norte

Convoca Profeco a gasolineros para hablar de alza de precios

Convoca Profeco a gasolineros para hablar de alza de precios. 01 MIN 30 SEG.

Rolando Herrera y Claudia Guerrero

El Norte

Confían aguacateros en librar aranceles

Exportadores de aguacate mexicanos consideran que el fuerte intercambio agropecuario con EU los dejará fuera de la imposición de aranceles.

enero 23, 2025 | 12:39 hrs

El Norte

Agravan rutas 25% la espera

A pesar de la compra de casi 2 mil camiones, entre 2023 y 2024 el tiempo promedio de espera para abordar una unidad sube de 24 a 30 minutos.



Local

Fiesta de La Candelaria dejará una derrama de 1,500 mdp: Concanaco Servytur

El organismo empresarial estima que el consumo de tamales y atole deje una derrama económica de 1,200 millones de pesos.

Presas de Nuevo León continúan bajando su nivel de almacenamiento

El Cuchillo perdió un porcentaje considerable en su almacenamiento tras un desfogue en las primeras semanas de enero.

Boom del nearshoring en NL demanda más de 8,000 trabajadores: Sergio Resendez

Al director general de Colliers en Monterrey le preocupa la escasez de mano de obra, mientras que hay esfuerzos en diferentes sectores para certificar a las empresas y fomentar la educación dual.

INDICADORES MACROECONÓMICOS

NACIONALES

Inflación

La tasa de **inflación general** para diciembre del 2024 se ubicó en **4.21%**, mientras que la **inflación subyacente** se ubicó en **3.65%** para el mismo periodo.



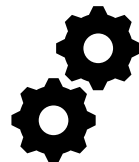
Desempleo

La **tasa de desocupación** se ubicó en un **2.7%** en noviembre del 2024 a nivel nacional.



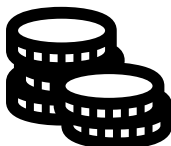
Producción

La tasa de crecimiento del **PIB** en el tercer trimestre del 2024 fue del **1.58%**, y la tasa de crecimiento anual del **IGAE** del **1.2%** en noviembre del 2024.



Tasa de Interés

La última decisión con respecto a la tasa de interés interbancaria (**TIIE**) fue de disminuirla en 25 punto base, ubicándola en **10.00%**



Tipo de Cambio

Al 24 de enero del 2025, el tipo de cambio se encuentra en **20.225 pesos por dólar**, y desde el 7 de noviembre el tipo de cambio ha estado sobre los 20 pesos por dólar.



La Encuesta sobre las expectativas de los especialistas en economía del sector privado, realizada por Banxico, reporta que **77 de los 100 especialistas encuestados esperan que el clima de los negocios en los próximos 6 meses empeore.**

Por parte de la inflación, estos mismos especialistas **esperan una inflación del 3.86% para el 2025.**

Expectativas

95%

El 95% de los socios no han pensado en cerrar el negocio este mes, y no esperan hacerlo en los próximos 6 meses.

2 de cada 5

Han pensado en abrir otro negocio o expandir otra sucursal en los próximos 6 meses

+50%

Esperan que el valor de las ventas aumente el próximo mes.

EXPECTATIVAS DE LOS AFILIADOS

¿A qué se debe?

Economía del país

Tendencias del mercado

Factores internos de la empresa

1 de cada 3

Espera que el precio promedio de los bienes o servicios que ofrece la empresa aumente el próximo mes.

Centro de Inteligencia Económica CANACO

**Optimistas,
pero cautos...**

Problemáticas hoy

Altos impuestos



Competencia desleal



Falta de personal



Exceso de trámites



Altos gastos en servicios



Los socios mantienen buenas expectativas para los negocios dentro de los próximos seis meses, sin embargo, prevén la presencia de mayores impuestos, gastos en materias primas y servicios; así mismo la falta y rotación de personal permanece.

Problemáticas en 6 meses

Altos costos de materia prima



Rotación de personal



Competencia desleal



Falta de personal



Exceso de trámites



Altos gastos en servicios

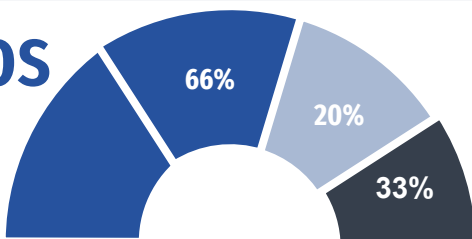


INDICADORES AGREGADOS

Ingresos

Comercio electrónico

2 de cada 3 socios realizan comercio electrónico.



Para más del **50%** de los socios, la utilidad operativa y el flujo de efectivo de la empresa se ha mantenido en este mes, y casi un 30% ha aumentado.

Ventas digitales

1 de cada 5 declara haber aumentado sus ventas respecto al mes anterior utilizando plataformas digitales.

Suministro de bienes

Para 1 de cada 3 socios, el ingreso por suministro de bienes y servicios aumentó respecto al mes anterior.



Solo 1 de cada 5 socios exporta sus productos y no esperan cambios en su nivel de exportaciones para el siguiente mes.



El financiamiento de nuestros socios es obtenido en su mayoría mediante:

Financiamiento

Ventas a crédito

Las ventas a crédito han aumentado respecto al mes anterior.

mientras un 70% se mantienen.

20%
aumenta

70%
Se mantienen

Bancos



47%

Propietarios o socios



33%

Proveedores



10%

Más del 30% de los socios no ofrece crédito a sus clientes, sin embargo quienes sí lo hacen es mediante:



proveedores

37
%



tarjetas de
crédito

63
%

Inversión



Inversión financiera

20%



Materias primas

16%



Activo fijo

20%



Bienes inmobiliarios

10%

2 de cada 3 socios realizaron inversiones en alguna de estas categorías.

Deuda

En promedio, la deuda de los socios este mes disminuyó

Bancos

-12%

Proveedores

-8%

Socios

-5%

INDICADORES AGREGADOS

Laboral

Tamaño de las empresas



10
Horas laborales al día

5.5
Días a la semana


El horario con mayor frecuencia es de 9am a 6pm



El número de empleos aumenta un 20% con respecto al mes anterior.



Los sueldos pagados al personal de la empresa permanecen en su mayoría sin cambios en este mes.



Las ventas aumentan en un 50% respecto al mes anterior y se espera que aumenten un 60% en diciembre.



Las contribuciones patronales y regímenes de seguridad social aumentan en un 20%.



Otras prestaciones sociales de la empresa también incrementan en un 10%

En la mayoría de las empresas, el orden de sus gastos es el siguiente:



Gastos

1 de cada 2 socios reporta un aumento en el gasto en compra y consumo de bienes y servicios de la empresa. Son los siguientes:

43%

Gasolina y diésel

33%

Consumo de energía eléctrica

26%

Traslado de mercancías

16%

Traslado de personal

Precio de insumos

2 de cada 5 socios comentan que el precio promedio de los insumos que requiere la empresa ha aumentado respecto al mes anterior.

Comercio electrónico

7 de cada 10 socios realizan gastos en comercio electrónico, y de estos, 2 han aumentado su gasto en el mes anterior.

Publicidad

7 de cada 10 socios realizan gasto en publicidad, en un 1 al 10% de su gasto total lo destinan a publicidad. La mayoría lo hace en anuncios de facebook y buscador web.



40%



70%



70%

solo 2 de cada 5 socios realiza importaciones para su empresa,

INDICADORES POR SECTOR

Comercio

Laboral

DÍAS DE TRABAJO

El promedio de días que trabajan los empleados a la semana es ligeramente más alto con 5.6 días.

TAMAÑO

El 33% de los negocios en este sector son microempresas, porcentaje más bajo que el promedio.

HORARIO

Solo el 29% de los colaboradores en este sector trabajan de 9 am a 6 pm.



Ingresos

SUMINISTRO DE BIENES Y SERVICIOS

Solo un 27% de este sector aumentó sus ingresos por suministros de bienes y servicios, inferior al promedio

COMERCIO ELECTRÓNICO

Un 16% de este sector aumentó sus ingresos a través de comercio electrónico, 7% menos que el promedio de los socios.

UTILIDAD OPERATIVA

Un 23% de este sector ha aumentado su utilidad operativa, tan solo 3% menos que el promedio de los socios.

Gastos

CONSUMO EN BIENES Y SERVICIOS

Un 47.42% de este sector mantuvo el mismo gasto respecto al mes anterior.

COMERCIO ELECTRÓNICO

El 23% de este sector ha aumentado su gasto destinado a comercio electrónico respecto al mes anterior.

PUBLICIDAD

Dentro de este sector, un 67% invierte entre el 1 y 10 por ciento de sus gastos en publicidad.

Inversión

1 de cada 4 socios declara no haber realizado una inversión en el mes, y a penas el 17% de los socios aumentaron su inversión.

CRÉDITO

VENTAS A CRÉDITO

DEUDA

Financiamiento

En bancos mayor al promedio con 56%, pero menor en socios con 25%.

Solo un 19% de los socios en este sector reportó un incremento en ventas a crédito.

El 17% de los socios en este sector aumentó su deuda, mientras el 30% declaran no tenerla actualmente.

Centro de Inteligencia
Económica CANACO

Servicios

Laboral

DÍAS DE TRABAJO

El promedio de días laborados en este sector es de 5.3 días, inferior al promedio de los socios.

TAMAÑO

Un 57% de este sector pertenece a la categoría de microempresas, superior al promedio

HORARIO

Un 39% de este sector tiene un horario de trabajo de 9 am a 6 pm, superior que los 2 sectores restantes.



Ingresos

SUMINISTRO DE BIENES Y SERVICIOS

Un 36% de este sector tuvo un aumento en su ingreso por suministro de bienes y servicios.

COMERCIO ELECTRÓNICO

Un 32% del sector tuvo un aumento en el gasto destinado a comercio electrónico, superior en 5% que los socios.

UTILIDAD OPERATIVA

El 30% de este sector tuvo un aumento en su utilidad operativa respecto al mes anterior.

Gastos

CONSUMO EN BIENES Y SERVICIOS

El 31% de los socios reportan un aumento en este sector.

COMERCIO ELECTRÓNICO

Alrededor del 25% de los socios aumenta su gasto en comercio electrónico.

PUBLICIDAD

El 40% de los socios aumenta su gasto en publicidad, mayormente en anuncios de facebook.

Inversión

El 70% de los socios de este sector declara haber realizado inversión en el mes y el 32% aumentó su nivel de inversión respecto al mes anterior.

CRÉDITO

VENTAS A CRÉDITO

DEUDA

Financiamiento

En bancos menor al promedio con 40%, mayor en socios con un 32%

El 23% de los socios en este sector mencionan un aumento en sus ventas a crédito. Y solo un 9% en disminución.

El 41% de los socios declara no tener deuda y solo el 10% de este sector menciona incrementarla este mes.

Turismo

Laboral

DÍAS DE TRABAJO

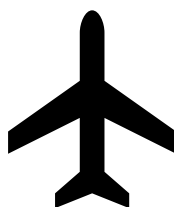
6.3 días a la semana, es el sector que más días trabaja.

TAMAÑO

La mayoría de las empresas de este sector son medianas, a diferencia del promedio.

HORARIO

14 horas al día cubre el horario más común en este sector.



Gastos

CONSUMO EN BIENES Y SERVICIOS

La renta del local, las contribuciones patronales, y servicios de luz, agua, gas, son los principales gastos de este sector.

COMERCIO ELECTRÓNICO

El 80% de los socios declara no hacer cambios en su gasto en comercio electrónico.

PUBLICIDAD

Es el sector que más declara gastar entre un 11 a un 25% en publicidad, casi un 30% de los socios.

Inversión

1 de cada 2 socios de este sector realizó inversiones en este mes. Solo el 12% de quienes realizaron la inversión incrementaron el nivel de la misma respecto al mes anterior.

Ingresos

SUMINISTRO DE BIENES Y SERVICIOS

Ningún socio de este sector declara una disminución en sus ingresos de este rubro.

COMERCIO ELECTRÓNICO

El 50% de los socios declara un incremento en el ingreso derivado del comercio electrónico.

UTILIDAD OPERATIVA

Es el sector que presenta mayor aumento en la utilidad y el flujo de efectivo. No reportan ninguna disminución.

Financiamiento

CRÉDITO

Este sector utiliza más que los otros el financiamiento bancario (60%) y con socios (20%).

VENTAS A CRÉDITO

Es el único sector en donde todas las ventas a crédito han permanecido sin cambio en el mes.

DEUDA

El 50% de los socios menciona no tener deuda en este mes, y solo el 7% comenta un incremento.



Centro de Inteligencia
Económica CANACO

BIBLIOGRAFÍA Y REFERENCIAS

Andrew Ross Sorkin, Ravi Mattu, Bernhard Warner, Sarah Kessler, Michael J. de la Merced, Lauren Hirsch and Edmund Lee. (2025, 27 de enero). DeepSeek Forces a Global Technology Reckoning. <https://www.nytimes.com/2025/01/27/business/dealbook/deepseek-tech-stocks-reckoning.html>

Banco de México. (2024). Anuncios de las decisiones de política monetaria. <https://www.banxico.org.mx/publicaciones-y-prensa/anuncios-de-las-decisiones-de-politica-monetaria/anuncios-politica-monetaria-t.html>

Banco de México. (2024). Encuesta sobre las expectativas de los especialistas en economía del sector privado. <https://www.banxico.org.mx/publicaciones-y-prensa/encuestas-sobre-las-expectativas-de-los-especialis/encuestas-expectativas-del-se.html>

Banco de México. (2025). Sistema de información económica. <https://www.banxico.org.mx/SielInternet/consultarDirectorioInternetAction.do?sector=6&accion=consultarCuadro&idCuadro=CFI02&locale=es>

El Financiero. (2025, 27 de enero). Nvidia se hunde 17%: ¿Qué tiene que ver DeepSeek, IA de China, con el desplome de sus acciones? <https://www.elfinanciero.com.mx/tech/2025/01/27/nvidia-se-hunde-13-por-que-cae-y-que-tiene-que-ver-china-con-el-desplome-de-sus-acciones/#:~:text=La%20ca%C3%ADda%20de%20Nvidia%2C%20impulsada,compa%C3%B1%C3%ADa%20m%C3%A1s%20grande%20del%20mundo>

El Financiero. (2025, 27 de enero). Paro de operaciones por culpa de Trump: ¿Qué empresas de acero en México y Canadá rechazan pedidos? <https://www.elfinanciero.com.mx/economia/2025/01/25/paro-operaciones-por-culpa-de-trump-que-empresas-de-acero-en-mexico-y-canada-rechazan-pedidos/%ADa%20m%C3%A1s%20grande%20del%20mundo>

El Financiero. (2025, 27 de enero). ¿Efecto Trump hundirá remesas? BBVA explica el impacto. <https://www.elfinanciero.com.mx/economia/2025/01/23/efecto-trump-hundira-remesas-bbva-explica-el-impacto/>

El Financiero. (2025, 27 de enero). México alista plan de seguridad para presentarlo ante Washington. <https://www.elfinanciero.com.mx/nacional/2025/01/27/mexico-alista-plan-de-seguridad-para-presentarlo-ante-washington/>

El Financiero. (2025, 27 de enero). Trump 'da palmadita' a México: Reconoce que acuerdos con Sheinbaum 'van bien'. <https://www.elfinanciero.com.mx/economia/2025/01/23/trump-da-palmadita-a-mexico-reconoce-que-acuerdos-con-sheinbaum-van-bien/>

El Financiero. (2025, 27 de enero). ¿Sheinbaum 'echa el ojo' a privados para revivir Pemex? Aclarará en qué pueden invertir en nueva reforma. <https://www.elfinanciero.com.mx/empresas/2025/01/27/sheinbaum-echa-el-ojo-a-privados-para-revivir-pemex-aclarara-en-que-pueden-invertir-en-nueva-reforma/>

Flores, Lourdes. (2025, 26 de enero). Boom del nearshoring en NL demanda más de 8,000 trabajadores: Sergio Resendez. <https://www.eleconomista.com.mx/estados/boom-nearshoring-nl-demanda-8-000-trabajadores-sergio-resendez-20250126-743633.html#:~:text=2%3AOO%20min-Boom%20del%20nearshoring%20en%20NL%20demanda%20m%C3%A1s%20de%208%2000%20trabajadores,y%20fomentar%20la%20educaci%C3%B3n%20dual>

Forbes México. (2025, 25 de enero). Fiesta de La Candelaria dejará una derrama de 1,500 mdp: Concanaco Servytur. <https://forbes.com.mx/fiesta-de-la-candelaria-dejara-una-derrama-de-1500-mdp-concanaco-servytur/>

Guerreo, Claudia y Herrera, Rolando. (2025, 27 de enero). Convoca Profeco a gasolineros para hablar de alza de precios. <https://www.elnorte.com/convoca-profeco-a-gasolineros-para-hablar-de-alza-de-precios/ar2943700>

Hernández, Nallely. (2025, 27 de enero). Confían aguacateros en librar aranceles. <https://www.reforma.com/confian-aguacateros-en-librar-aranceles/ar2943482?v=2>

Instituto Nacional de Estadística y Geografía. (2025). Banco de indicadores. <https://www.inegi.org.mx/app/indicadores/> Jaison Karaian. (2025, 27 de enero). China's A.I. Advances Spook Big Tech Investors on Wall Street. <https://www.nytimes.com/2025/01/27/business/us-stock-market-deepseek-ai-sp500-nvidia.html>

Reyes, Daniel. (2025, 5 de enero). Agravan rutas 25% la espera. <https://www.elnorte.com/agravan-rutas-25-la-espera/ar2931996>

Mercado, Ángel. (2025, 26 de enero). Presas de Nuevo León continúan bajando su nivel de almacenamiento. <https://www.milenio.com/politica/comunidad/nivel-presas-nuevo-leon-hoy-domingo-26-enero-2025>

RESPONSABLES

Cámara Nacional de Comercio, Servicios y Turismo de Monterrey

Lic. Fernando Canales Stelzer
Presidente

Ing. Héctor Villarreal Muraira
Director General

Lic. Martín Reyes
Director de Relaciones Institucionales

Dr. Jorge Omar Moreno
Asesor del Centro de Inteligencia Económica CANACO

Lic. Laura Samantha Osorio
Coordinadora del Centro de Inteligencia Económica CANACO

Mario Gallegos
Practicante del Centro de Inteligencia Económica CANACO

Marcelo de la Fuente
Practicante del Centro de Inteligencia Económica CANACO

Lic. Patricia Garza Bernal
Auxiliar del Centro de Inteligencia Económica CANACO



ENLACE A NUEVA ENCUESTA FEBRERO 2025